

Møtereferat 21/11.2016

I presidentens fravær ønsket past president medlemmer og foredragsholder Johannes Rasmussen velkommen til møte på Maritim. Før foredraget til Rasmussen takket past president Joachim for et interessant foredrag og en flott omvisning på Stolt Sea Farm's piggvaroppdrettsanlegg i Kvinesdal forrige mandag. Alfred Michelsen og Tor Nilsen ble samtidig gratulert med vel overstått bursdag i uken som gikk.

Kveldens hovedgjest Johannes Rasmussen, markedsdirektør og deleier ved NorDan AS på Moi, innledet sitt foredrag med å vise til viktigheten av kundetilfredshet, målt gjennom tildeling av «leverandørpriser». Målsetningen for NorDan er å bli tildelt minimum 3 førstepriser hvert år - i 2016 mottok de 5.



Johannes gikk deretter gjennom bedriftens 90-årige historie, fra hans farfar Johannes Rasmussen, fra en barneflokk på 12 og med utdannelse fra den danske hær som «tre-hjul-maker» og via Stavanger og oppgradering av Sørlandsbanen etter hvert havnet på Moi. At han som egentlig skulle legge seg opp penger og få seg reiseløyve til USA ikke kom lenger skyltes det som etter hvert ble hans kone, Tøri Tonette Skjeggedal.

Fra ansettelsen hos Byggmester Sunde i Stavanger hadde han fått mye erfaring med bygging av hus og lignende og det ble derfor det han satset på da Moi ble gjort til fast bosted. Det vanlige på den tiden var husbygging om sommeren og trevarearbeider om vinteren, det være seg dører, vinduer, kjøkken eller garderobe. Bare på Moi var det på 20-30-tallet over 20 «fabrikker» innen faget. Johannes bygde stort sett sine hus i Jugendstil i 3-4 etasjer, 30-40 per år, ofte basert på standardiserte mål. Krigen satte en stopper for byggeaktiviteten, også fordi man ikke ønsket å bidra overfor okkupantene. Dette førte også til at Johannes fikk et opphold i fengsel. Med 12 ansatte uten arbeid fant man på andre ting å gjøre, hvorav produksjon av kammer laget i tre ble en formidabel suksess (men kun så lenge krigen varte).

Etterkrigstiden bød på gjenoppbygging og utvikling. En av Johannes sine sønner hadde vært i USA og der også sett utviklingen av ferdighustrenden. Husbyggingen «flyttet innendørs» og ble industrialisert. Johannes og sønnene valgte da å satse på fabrikasjon av vinduer. Dette er enda bedriftens hovedprodukt og man utviklet tidlig patenterte løsninger samtidig som man tilrettela for serieproduksjon. 3-greps-vinduet ble patentert i 1961 og er fortsatt bestselgeren, nå i versjon 11.



Utviklingen av såkalt «floatglass», med store glass/vindusflater muliggjorde en betydelig rasjonalisering av produksjonsprosessene. NorDan grep mulighetene dette gav akkurat i det ferdighusmarkedet i Norge to av på slutten av 60-tallet. NorDan ble hovedleverandør til de store ferdighusprodusentene inkl. Block Watne og opplevde en eventyrlig vekst.

NorDan (sammensatt av Norge og Danmark) gjenspeiler seg ikke akkurat i dagens markedsstruktur. Selskapet er godt representert med salgskontorer i Norge og Sverige, samt i Storbritannia. Det har vist seg svært vanskelig å opparbeide en posisjon i Danmark, men

selskapet har klare mål om å få et fotfeste også her innenfor de neste 3-5 år – da via oppkjøp.

Selskapets ambisjon er fortsatt vekst. I tillegg til fabrikker i Norge og Sverige har de også etablert seg med produksjonskapasitet i Polen. Konsernet har omkring 1.500 ansatte og en omsetning på 2,2 Mrd kroner. 2016 ser ut gi en salgøkning på mer enn 100 mill kroner. Resultatutviklingen er positiv selv med de problemene stormen «Synne» skapte for anlegget på Moi.

NorDan har et relativt sterkt merkenavn i Norge/Sverige, understøttet av mye synlig reklame i forskjellige medier. Slik merkevarebygging er viktig ettersom en god del av omsetningen skjer i rehabiliteringsmarkedet, hvor den enkelte huseier/borettslag har en påvirkning på valg av produsent.



Selskapet har som ambisjon å utvide og utvikle produktgrunnet. De har således etablert eller samarbeidet om produkter som «NorDan Screens» (solavskjerming integrert i vindusrammen), «NorDan Solar» (solfangere integrert i vindusfeltet) og «NorDan Smartdør / ID-lock» (elektronisk døråpning /adgangs-kontroll).

Avslutningsvis ble forsamlingen oppfordret til å delta i NorDan's slogan – «Perfekt samspill», en energigivende avslutning på et flott foredrag. Tusen takk til Johannes Rasmussen.

Past president minnet om neste møte – 28/11 på Maritim som blir et åpent møte. Mer informasjon vil bli gitt etter hvert. Påfølgende møte blir ved Flekkefjords nye næringssjef – Hans-Egill Berven. Vel møtt.

Ludvig Egeland  
Past President